



अर्थ वल्लभ

वसंत माधव कुळकर्णी

को नात्याही एका फंडाची शिफारस आजच्या लेखातून नाही. म्युच्युअल फंड विश्लेषक या नात्याने गुंतवणूकदारांच्या वर्तनाचे २५ वर्षे केलेल्या निरीक्षणाचे सार माडायचा प्रयत्न आहे. मार्गील अनेक वर्षात वेगवेगळ्या प्रकाराच्या गुंतवणूकदारांशी संबंध आला. नोकरीत असताना, कंपनीच्या संचालकांची गुंतवणूकविषयक निर्णय घेणारी समिती असो एखादा वाचक किंवा पहिल्यांदा म्युच्युअल फंड या साधनाचा अनुभव घेऊ इच्छणारा नवगुंतवणूकदार असो, गुंतवणूकदार सहसा नवव्या वाटेवर चालणे पसंत करीत नाही. अशा पूर्वग्रहांमुळे चांगल्या उत्पादनाना तो कसा मुक्तो याचा अनेकदा अनुभव घेतला आहे. अनेकदा गुंतवणूकदारांच्या फंड निवाडीचा परीघ बँकांनी प्रवर्तित केलेल्या फंड घराण्यांपुरता मर्यादित असतो. हल्ली अनेक गुंतवणूकदार एक्स्चेंज ट्रेडेड (ईटीएफ) फंडात गुंतवणूक करण्याचा विचार करत असतात. मार्गील एका वर्षात ईटीएफने दिलेला सर्वाधिक अव्वल परतावा ८.८७ टक्के आहे. यापेक्षा पाच लार्जकॅप फंडांनी अधिक परतावा दिलेला आहे. सर्वाधिक परतावा, कॅनरा रेबेको, ब्लूचीप, यूटीआय मास्टर शेअर, ऑक्सिस ब्लूचीप, आयडीएफसी लार्ज कॅप या फंडांनी दिला आहे.

अनेक बँक त्यांनी प्रवर्तित केलेल्या फंड घराण्यांचे फंड विकतात. स्टेट बँकवगळता अन्य राष्ट्रीयीकृत बँक म्युच्युअल फंड वितरणात फार सक्रिय असल्याचे आढळत नाही. स्टेट बँक ही एसबीआय म्युच्युअल फंडाची शिफारस करते. बँक ऑफ बडोदा, बँक ऑफ इंडिया, कॅनरा बँक, युनियन बँक या सारख्या बँकांचे म्युच्युअल फंड असले तरी या फंड घराण्यांच्या मालमत्ता पाहता बँक आपल्या ग्राहकांना त्यांच्या फंड घराण्यांच्या फंडात गुंतवणूक करण्यास ग्राहकांना प्रवृत्त करीत असतील असे वाटत नाही. कॅनरा रेबेकोचे सर्वच फंड अव्वल स्थानी असून देखील हे फंड घराणे मालमत्ता क्रमवारीत मागे पडलेले दिसते. एलआयसी एमएफ या फंड घराण्याचे फंड क्रिसिल क्रमवारीत अव्वल स्थानी असून देखील डोल्यावर झापड ओढलेले सल्लागार या फंडाची शिफारस करीत नाहीत. फंड घराणी नसलेल्या खासगी आणि राष्ट्रीयीकृत बँक फंड वितरणात शीर्ष पाच फंड घराण्यापलीकडे जात नाहीत. म्युच्युअल फंड वितरणात 'वेल्थ मॅनेजर्स' सुद्धा ते विकत असलेल्या फंड घराण्यांच्या पलीकडे जाण्यास फार उत्सुक नसतात. वर उल्लेख केलेल्या चांगली कामगिरी असलेल्या फंडांना बँकांनी किंवा 'वेल्थ मॅनेजर्स' नी सुद्धा आपल्या शिफारसप्राप्त फंडात स्थान दिलेले नाही. प्रत्येक बँक किंवा 'वेल्थ

मॅनेजर्स' ची कोणते फंड विकायचे हे ठरविण्याची एक पद्धत असते. एकदा का एखादा फंड बँकेच्या ग्राहकांना विकण्याची मान्यता परवानगी मिळाली की फंडाची कामगिरी कितीही खालावली तरी या फंडाला 'मान्यताप्राप्त' फंडांच्या यादीतून डच्चु मिळत नाही. याचे उत्तम उदाहरण म्हणजे एचडीएफसी टॉप १०० ! या फंडाने मार्गील पाच वर्षात एकाही वर्षात निर्देशांकपेक्षा अधिक परतावा दिलेला नसूनही हा फंड एचडीएफसी बँकेच्या शिफारसप्राप्त फंडांच्या यादीत अव्वलस्थानी असलेला फंड आहे.

गुंतवणूकबाबत सल्ला घेण्यासाठी आमच्याकडे आलेल्या बचाचा गुंतवणूक करण्यासाठी फंड पुरेसे आहेत. परंतु संपत्ती निर्मितीबरोबर रोकड सुलभता आणि पोर्टफोलिओच्या संरक्षणासाठी (हेजिंग) रणनीतीचा अभाव असल्याचे दिसले. बँकेच्या 'आरएम' नी आपल्या ग्राहकांना विकलेल्या गुंतवणूकांची फेररचना करीत असताना गुंतवणूकदारांच्या गरजांची विशेष काळजी घेण्यात आल्याचे दिसत नाही.

अनेकदा गुंतवणूकदार त्यांच्या गरजांबाबत स्वतःच अनभिज्ञ असतात. गुंतवणूकदारांच्या गरजा गुंतवणूकदाराशी केलेल्या औपचारिक आणि अनौपचारिक चर्चेतून याणून घेता येतात. साहसी गुंतवणूक रणनीतीचा वापर करताना, पराग पारिख लांग टर्म इक्विटी सारखा, ३० टक्के अमेरिकेतील कंपन्यांच्या समभागात गुंतवणूक करण्याचा फंडाची शिफारस सुरक्षितता म्हणून करण्यात येते. पोर्टफोलिओच्या ढाच्यानुसार पीजीआयएम ग्लोबल इक्विटी अपॉर्चुनिटीज फंडासारख्या एखाद्या अंतरराष्ट्रीय फंडाचा समावेश गरजेनुसार केलेला आहे. अनेक गुंतवणूकदारांना हे माहित नव्हते की बहुतेक उच्च बीटा असलेल्या इतर फंडांमध्ये संरक्षणात्मक रणनीतीचा अभाव असल्याने संतुलन राखण्यासाठी अशा संरक्षणात्मक रणनीतीची

स्वये भक्त प्रारब्ध घडवी ही माय

नियोजनाचे सदर लिहिताना हा अनुभव कामी आला. आजच्या सारखा इंडेक्स फंडांचा प्रचार २०१३ मध्ये नकीच नव्हता. म्हणून त्या काळी जेव्हा गुंतवणूकीसाठी इंडेक्स फंडाचा पर्याय सुचिविला तेव्हा ही सुचना अनेकांच्या पचनी पडली नाही. अनेकांना अशा परिस्थितीत थेट समभागात गुंतवणूक करावे असे वाटत असे. ज्या कोणी थेट समभागात गुंतवणूक केली असेल त्यांना समभागातील टोकाच्या ध्रुवीकरणामुळे किती नफा झाला असेल ते तेच सांगू शकतील. परंतु ज्या कोणी इंडेक्स फंडांचा पर्याय स्वीकारला असेल त्यांना नकीच नफा झाला असल्याचे खात्रीपूर्वक सांगता येईल.

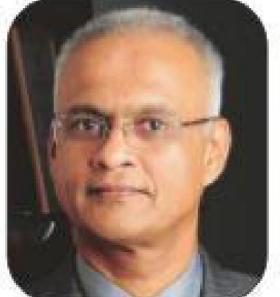
अनेकदा जे लोकप्रिय असेले ते आपल्यासाठी चांगले असतेच असे नाही. म्हणूनच गुंतवणूकीबाबत सार्वजनिक मंचावर किंवा समाजमाध्यमातून सल्ला घेणे टाळग्याला हवे. ज्या कोणाला गुंतवणूक करायची असेल त्यांनी कुठे गुंतवणूक करावी या ऐवजी कोणाचा सल्ला घ्यावा यात अधिक वेळ खर्च करायला हवा. चांगला सल्लागार तुम्हाला नेहमीच गुंतवणूक तुमच्या गरजांची पूरता करण्याऱ्या उत्पादने सुचवेल. या लेखनामागचा तिसरा आणि महत्त्वाचा मुद्दा वित जगतात नेहमीच नवीन सेवा आणि उत्पादनाचा उदय होत असतो. व्यावसायिक गुंतवणूक सल्लागार चौकटीच्या बाहेरचा विचार करू शकतो. तुमचा सल्लागार व्यावसायिक आहे की हौशी (पूर्णवेळ की अर्धवेळ) यावर गुंतवणूकदारांचा परतावा उत्तर असतो.

'लोकसत्ताकर्ते म्युच्युअल फंड' किंवा अन्य शिफारसप्राप्त फंडाची गुंतवणूक तपासल्यानंतरच त्यांची शिफारस होते. सखोल संशोधनावर आधारित निवडीची प्रक्रिया असून ढोबळमानाने त्यात फारसा बदल होत नसला तरी निर्देशांकाच्या पातळीनुसार मिडकॅप, लार्जकॅप समभाग आणि जोखांकानुसार निश्चित होत असते. गुंतवणूकीत एखाद्या फंड घराण्याचे, नामपुढेरे किंवा निधी व्यवस्थापकाचे अंदभक्त होण्यापेक्षा गुंतवणूक निवडीच्या मूलतत्वांचा भक्त होणे कधीही हिताचे असते. समाधानकारक परतावा मिळाला नाही म्हणून सल्लागार, निधी व्यवस्थापक, यांना दोष देण्यापेक्षा आपल्या गुंतवणूक वर्तनाचे पुनरावलोकन केल्यास सरलेल्या वर्षातील चुका कठून येतील. अंधाशून प्रकाशाकडे नेणाऱ्या सणादिवशी यापेक्षा अधिक चांगला संकल्प नसेल.

shreeyachebaba@gmail.com

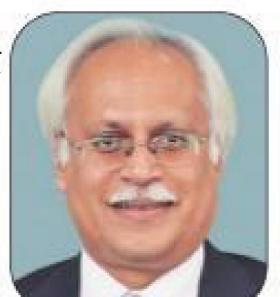
■ म्युच्युअल फंड गुंतवणूकीसंबंधित माहिती देणारे सापाहिक सदर

- सुनील सुब्रमण्यम व्यवस्थापकीय संचालक सुद्धम म्युच्युअल फंड



ही दिवाळी ही 'थैंकसगिंग' दिवाळी आहे. कारण भयानक साथीच्या सर्वात वाईट परिस्थितीतून आपण वाचलो आहोत. भायवान आहोत आणि नवीन आशावादासोबत नवीन वर्षाचे स्वागत करूया!! म्हणूनच 'दुसऱ्याला काढी देणाऱ्या' या भावनेचे आपले विचारावर कृतीत आणू या. मार्च महिन्यातील तीव्र घसरणीनंतर, 'ही' आकाराची उसली घेतलेला बाजारामुळे प्रत्येक गुंतवणूकदाराने आपल्या नपायातील १ टक्का बाजूला काढून आपल्या पसंतीच्या एखाद्या गरजू व्यक्तीची दिवाळी उजळूल्या. दिवाळीचा उजेड माजातील तुदासीन भागात पोहवेल यासाठी आपले योगदानाच्या रूपाने शुभेच्छा देऊ.

- रजनीषा नरुला मुख्य कार्यकारी अधिकारी, कॅनरा रेबेको म्युच्युअल फंड



म्युच्युअल फंड गुंतवणूकदारांना दिवाळीच्या शुभेच्छा. भारताच्या दीर्घकालीन अर्थवृद्धीत करोना संकटाने आणलेली बाधा तात्पुरती आहे. परिणामी भारतीय कंपनी जगतात कार्यक्षमता वाढली आणि उत्पादनाच्या व सेवांच्या डिजिटल वापरात वाढ झाली. आपली अर्थव्यवस्था दीर्घ मुदतीच्या वाढीच्या टप्प्याकडे वाटचाल करत आहे. म्युच्युअल फंड हे एक दीर्घकालीन घेय साध्या करण्यास आदर्श साधन आहे. सगळ्यांच्या जीवनात दिवाळीचा सण आशा आणि आत्मविश्वास परत आणणारा ठरावा यासाठी शुभेच्छा.

- कल्पेन पारेख डॉएसपी म्युच्युअल फंड



बाजारातील अरिंशरेचा समभाग गुंतवणूकीवर परिणाम तात्पुरता असतो. समभागांना गुंतवणूकीवर वर्तनाचे पुनरावलोकन केल्यास सरलेल्या वर्षातील चुका कठून येतील. अंधाशून प्रकाशाकडे नेणाऱ्या सणादिवशी यापेक्षा अधिक चांगला संकल्प नसेल. परतावा सर्व मालमतापेक्षा अधिक असतो. विवेकी गुंतवणूकदार मालमतेचे विश्वाजन करताना फंडांवर विचार करू शकतात. या फंडात समभाग आणि कर्जरेखात गुंतवणूक असतो. ज्यामुळे बाजारातील अरिंशरेचा कमी परिणाम